

[testvraag] Welke gouden tip heb je voor een startende ondernemer?



Open staan voor zelfreflectie	Doen	Gewoon doen
Enthousiasme	Blijf dicht bij jezelf	Ben creatief
Crowdfunding en doorzetten	Ga naar buiten !	Keep cool & relax No. guts no glory
Waarom doe je wat je doet?	Veel samenwerken, netwerken	Doe iets!
blijf dichtbij jezelf	Blijf dicht bij jezelf	Laat je ook juridisch voorlichten
Test	Spread zsm je opdrachtgevers	Ga netwerken
Test	Spread zsm je opdrachtgevers	Ga netwerken
Ben authentiek	Business plan, drive, commercie	Volg je gevoel
Goed netwerk opbouwen.	Doe iets waar je passie zit en wat dichtbij jezelf ligt. Niets zo makkelijk om "jezelf" te verkopen!	Feedback blijven vragen aan je klanten
Test	Volg de starters dag bij de belastingdienst :-)	Wat is de prijs en wat levert het me concreet op?
Ja		Omring je met adviseurs / ben en blijf enthousiast / zet door
	Start iets wat je passie is	enthousiast / zet door
Ga je doen waar je lullig van wordt?	Start iets wat je passie is	Blijf jezelf
Blijf jezelf	Onderneem op basis van relaties en kwaliteit	Groot netwerk creëren, om bekendheid te verkrijgen.
Laat zien met een filmpje	Zorg voor pakkende merk- of bedrijfsnaam die prikkelt en meteen goed blijft hangen	Netwerken-in vorm blijven-
Begin in je familie netwerk daar mag je fouten maken gr G	Check je directe omgeving of er vraag is. Zijn zij enthousiast is de markt enthousiast	check je ideeën constant bij je doelgroep
Sta open voor advies	Doen	Nee helass

Goed netwerk opbouwen.

Doe iets waar je passie zit en wat dichtbij jezelf ligt. Niets zo makkelijk om "jezelf" te verkopen!

Feedback blijven vragen aan je klanten

Test

Wat is de prijs en wat levert het me concreet op?

Volg de starters dag bij de belastingdienst :-)

Ja

Omring je met adviseurs / ben en blijf enthousiast / zet door

Start iets wat je passie is

Ga je doen waar je lullig van wordt?

Blijf jezelf

Onderneem op basis van relaties en kwaliteit

Blijf jezelf

Groot netwerk creëren, om bekendheid te verkrijgen.

Laat zien met een filmpje

Zorg voor pakkende merk- of bedrijfsnaam die prikkelt en meteen goed blijft hangen

Netwerken-in vorm blijven-

Begin in je familie netwerk daar mag je fouten maken gr G

Check je directe omgeving of er vraag is. Zijn zij enthousiast is de markt enthousiast

check je ideeën constant bij je doelgroep

Sta open voor advies

Nee helass

Doen

Gebruik eens een cartoon om je boodschap te verspreiden

Is het mogelijk om een 'ervaringsdeskundige' te spreken? Horen wat het hem/haar gebracht heeft.

wat kost t? :-)